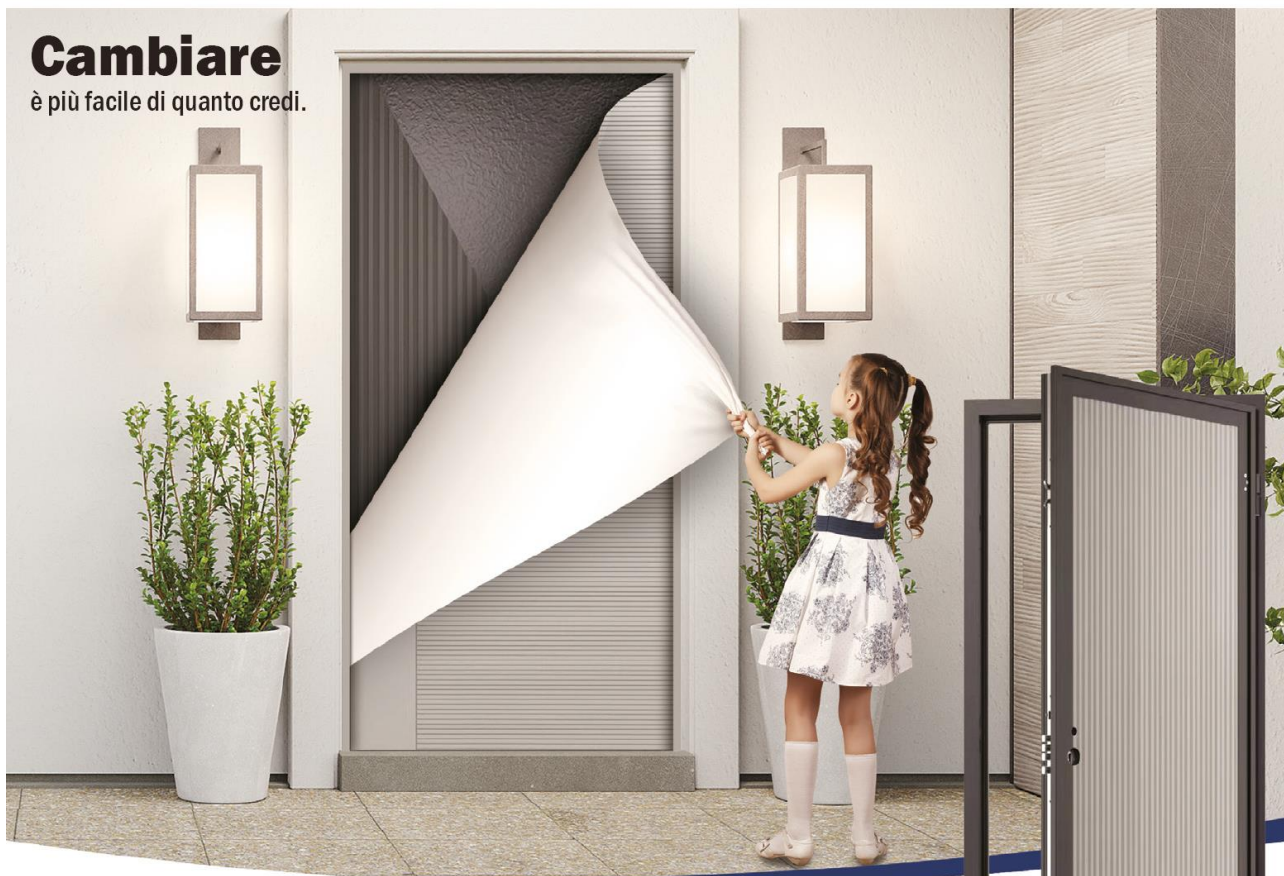


SERRAMENTI

DESIGN e COMPONENTI

Cambiare
è più facile di quanto credi.



BUNKER
PORTE BLINDATE

EVOLUTION,
la prima blindata in alluminio
con pannello intercambiabile.

PRIMO PIANO

Economia circolare:
il punto della situazione
per il mondo dei serramenti

TREND E MERCATO

Cessioni crediti bonus edilizi
e cessioni a "carico".
AdE aggiorna resoconto

GESTIONE

Quando la garanzia
del serramento si estende
alla sua installazione

www.serramentinews.it

 tecniche nuove

Mensile - Anno XXXIV - n° 5 - Maggio 2023

ISSN 1824-4696

 30005



Caterwin e profine Italia. L'importanza di fare squadra

Prosegue il programma di eventi organizzati da profine Italia per il consolidamento delle relazioni con i propri partner, tutti di alto livello, che condividono con l'azienda la ricerca dell'eccellenza sotto ogni aspetto. Eventi di partnership che la società organizza con continuità con i suoi interlocutori, per andare oltre la qualità del prodotto e del servizio. È quanto avvenuto anche il 23 e 24 marzo; nella due giorni dedicata al distributore Caterwin e ai suoi clienti. Caterwin è distributore ufficiale dei profili **Kömmerling** per la regione Campania e Basilicata e ha coinvolto i suoi clienti per offrire loro un'esperienza da ricordare in Veneto. La sera del primo giorno, i presenti hanno partecipato a un'elegante cena, in una splendida location di campagna. Un incontro intimo e semplice, caratterizzato da moltissime chiacchiere e risate. "Si è trattato

di un'occasione unica per noi di entrare in contatto con i nostri clienti di seconda generazione, di conoscere questi professionisti e di sviluppare con loro un rapporto che possa guardare al domani", ha dichiarato **Adelina Luiza Cazacu**, Responsabile M.& C. di profine Italia. Il giorno seguente, tutti sono stati invitati a visitare lo stabilimento di Bosaro e accompagnati da **Maurizio Mazzurana** (Product Manager) e **Luciano Trevisan** (Operations Manager), hanno potuto scoprire i segreti del processo di estrusione e rivestimento, attraverso i vari reparti produttivi. La giornata è proseguita con una conferenza durante la quale vi è stata la presentazione formale dell'azienda e di tutti i suoi prodotti: il sistema **76 MD**, il cavallo di battaglia di Kömmerling, così come tutte le novità, tra cui **AluNext**, primo sistema ibrido riciclato.

Celebrati da Tecnoplast Srl i 20 anni dalla fondazione

Mese importante quello dello scorso marzo per Tecnoplast. In quel mese, infatti, l'azienda pesarese ha celebrato i primi 20 anni di attività: "...Un compleanno speciale che celebra non solo i numerosi traguardi ottenuti dalla società nel mercato dei serramenti in PVC e alluminio nel corso degli anni, ma premia anche il costante lavoro svolto insieme al personale aziendale e ai partner, clienti e fornitori, nel segno della vicinanza e di un forte legame con il proprio territorio, che da sempre caratterizzano l'azienda dal "pensiero infisso" viene sottolineato nel comunicato. Una realtà industriale che in vent'anni è passata da una produzione giornaliera di poche unità alle centinaia prodotte oggi per un fatturato che nel 2022 ha raggiunto i 70 milioni di euro. Numerosi gli obiettivi raggiunti negli anni dal produttore marchigiano, ma uno di quelli di cui l'azienda va maggiormente orgogliosa è l'importante crescita occupazionale di una realtà che è arrivata a dare lavoro ad oltre 230 dipendenti, con un aumento di 100 unità solo negli ultimi tre anni.



Dietro alla imperiosa crescita di Tecnoplast c'è in primis il suo fondatore e Presidente **Enzo Cammillini**: "Ho sempre creduto nel territorio e la sua gente, e continuo a farlo, perché il legame tra azienda e territorio racconta una identità culturale che non solo genera valore aggiunto per il tessuto socio-economico e l'ambiente circostante, ma ispira i nostri valori e una filosofia aziendale che punta alle persone e alla comunità, a stabilire rapporti di partnership di lunga durata anziché normali rapporti "cliente-fornitore". Questo anniversario è per noi una occasione per festeggiare un traguardo ma anche per definire una nuova partenza verso le nuove sfide che ci aspettano negli anni a venire."

Partnership tra Schüco e Sälzer sulle tecnologie per l'alta sicurezza

Annunciata da **Schüco Italia** l'avvenuta definizione di partnership con Sälzer - azienda tedesca specializzata da oltre 50 anni nel campo delle tecnologie per l'alta sicurezza. Con oltre 250 brevetti, 950 certificati di prova e 10.000 progetti completati, Sälzer vanta una formidabile esperienza nel campo dei sistemi ad alta sicurezza, a dimostrazione di come una protezione integrale possa essere implementata in modo semplice ed efficiente, senza compromettere l'estetica delle costruzioni. Per garantire i più elevati requisiti di protezione antieffrazione, resistenza ai proiettili o

esplosioni e la combinazione di diverse funzioni, tutti i modelli Sälzer sono rigorosamente testati e certificati da istituti indipendenti. La partnership garantisce la presa in considerazione dei più rigorosi livelli di sicurezza fin dalla fase di progettazione e sviluppo dei sistemi in alluminio Schüco: ciò consente da subito un miglioramento continuo dei sistemi stessi in termini di performance e compatibilità. Le prestazioni di sicurezza sono applicate a finestre, porte, facciate, ma anche a moduli prefabbricati e protezioni perimetrali.

