

ISSN 0394-3216

2021 Luglio/Agosto - Anno XLIII

481

NUOVA

FINESTRA

DBInformation
digital, business & publishing

www.guidafinestra.it

**IL VETRO SCARSEGGIA, SERVONO LUNGIMIRANZA E PARTNERSHIP
SUPERBONUS 110% E CONDOMINI FACCIATE FOTOVOLTAICHE E SISTEMI
BIPV COME SI PROCEDE DOPO IL PREVENTIVO?**

serie **WOOD HD²**
EFFETTO LEGNO SUBLIMATO



KROMOSS
INDUSTRIE

NEWS

www.guidafinestra.it

SERRAMENTALK A MADE EXPO 2021

www.madeexpo.it

MADE expo 2021, il luogo dove le soluzioni e i prodotti innovativi per il comfort, la sostenibilità, la sicurezza, la qualità e la rapidità di costruzione presentano la propria valenza tecnica ai progettisti, alle imprese e al mondo della distribuzione, nazionale e internazionale. Progettazione, realizzazione, ristrutturazione, riqualificazione, manutenzione sono interpretate da MADE expo 2021 in un layout inedito che facilita la visita dei professionisti, favorendo l'incontro tra sfide tecniche e soluzioni innovative e tra domanda e offerta. Anche quest'anno la redazione di Nuova Finestra, Showroom Porte&Finestre e Guidafinestra.it sarà presente con l'evento **Serramentalk**, una serie di incontri con i diversi esperti del settore serramenti che tratteranno le tematiche più interessanti e attuali in tema di economia, mercato, normativa e retail. Un palcoscenico d'eccezione totalmente dedicato a serramentisti e rivenditori che potranno approfittare di uno spazio tutto per loro per scoprire le ultime novità del comparto e confrontarsi su problematiche comuni.



QUANDO IL SERRAMENTISTA DIVENTA UN CONSULENTE LUNGO TUTTO IL PROCESSO D'ACQUISTO

www.schueco.it

L'attuale scenario impone a ogni settore di creare nuove competenze e rivedere i propri modelli organizzativi e di comunicazione, sviluppando soluzioni veloci, sicure ed efficienti. Una sfida che **Schüco Italia** ha saputo cogliere pienamente, investendo risorse per essere vicino ai propri Partner con strumenti digitali flessibili, efficaci e sostenibili. Una vera e propria rivoluzione dei processi ha visto l'azienda dominare la trasformazione, unendo tutti gli strumenti della filiera in un nuovo sistema digitale e coadiuvando i serramentisti con un innovativo strumento di progettazione e vendita, in grado di soddisfare le rinnovate aspettative di un consumer sempre più evoluto. Schüco Product Configurator è il nuovo supporto in grado di eliminare gli aspetti "astratti" della vendita del serramento per consentire di dare forma in pochi passi ad un prodotto customizzato sulle esigenze personali del cliente e di visualizzarlo nel suo specifico progetto. Un sistema che ha l'obiettivo di emozionare e coinvolgere il cliente nella configurazione in tempo reale dei serramenti per la propria casa, migliorando la customer experience. Vengono così amplificate le potenzialità dello spazio espositivo: Schüco Product Configurator presenta l'intera gamma di prodotto - finestre, porte, scorrevoli - e consente una configurazione completa in ogni dettaglio. Dai colori agli accessori, dai vetri alle maniglie, il cliente ha la possibilità di scegliere ogni particolare dei serramenti, che non vengono più solo immaginati, ma inseriti nel contesto della propria abitazione, rappresentata in modo realistico dal sistema. Infatti, l'utente finale potrà configurare non solo i serramenti fin nei minimi dettagli, ma anche personalizzare il colore delle pareti della sua abitazione, sia interne che esterne, il contesto circostante e il pavimento. Una volta configurato il prodotto, Schüco Product Configurator genera automaticamente due documenti. Il primo è un preventivo "estetico" dove l'utente finale potrà vedere i render dei serramenti configurati uniti a poche e semplici informazioni riassuntive. Il secondo



invece rappresenta il preventivo con un'offerta economica di massima che viene realizzato tramite collegamento con il software di progettazione e preventivazione SchüCal e affianca il preventivo estetico con una base più tecnica. Sarà il venditore a decidere quale documento lasciare al cliente in quella fase della trattativa. Il dialogo con SchüCal verifica automaticamente la fattibilità e la solidità del progetto, effettuando un check di correttezza istantaneo, che previene qualsiasi tipo di errore. Il risultato in termini di personalizzazione e abbattimento di tempi e costi risulta notevole. Il sistema elabora quindi una bozza di progetto, che andrà semplicemente aggiornata una volta verificate in cantiere le misure definitive, per poi procedere con la produzione del manufatto. Schüco Product Configurator si presenta come una soluzione unica sul mercato, che evolve la figura del serramentista in quella di un vero e proprio consulente, capace di rispondere con efficacia alle richieste del cliente e di mantenere vivo e costante il contatto con lo stesso velocizzando tutto il percorso di acquisto.